

ИНВЕСТИЦИОННАЯ
НИША

ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛОРЕЖУЩИХ СТАНКОВ

01

ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НИШИ

Соответствие приоритетам развития региона	Соответствует основным направлениям инвестиционной стратегии Самарской области до 2030 года
Объем производства металлорежущих станков в Российской Федерации в 2014 году ²	2739 шт.
Доля импорта по Российской Федерации в 2014 году ³	92%
Потенциальная емкость рынка сбыта в год (под импортозамещением) ⁴	29 млрд руб.

02

КОНКУРЕНТНОЕ ОКРУЖЕНИЕ

В Самарской области крупнейшими предприятиями в данной нише являются ООО «Волжский машиностроительный завод», 100% которого с ноября 2014 года принадлежит ОАО «АВТОВАЗ», и ООО «Реформинг-Центр». Вместе с тем, доля этих компаний в общем объеме предложения составляет не более 20% от общего объема продаж, а Волжский машиностроительный завод скорее всего будет переориентирован на заказы контролирующего акционера.

03

ПОЧЕМУ САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ

- Подтвержденная на уровне государства потребность в развитии отрасли для целей импортозамещения.
- Наличие специализированной научно-исследовательской базы.
- Территориальная близость к крупным машиностроительным предприятиям – потенциальным заказчикам.
- Отлаженный кластерный подход к регулированию экономики на уровне правительства области.

04

ПЛОЩАДКА ДЛЯ РАЗМЕЩЕНИЯ

Наименование	ЗАО «ЦПЛ «АВИАПОРТАЛ»
Общая площадь, га	20.1
Электроэнергия, Мвт	7
Газ	нет
Водоснабжение Водоотведение	да да
Ж/Д Автодорога	да да

² По данным Министерства промышленности и торговли Российской Федерации.

³ С учетом металлообрабатывающего и кузнечно-прессового оборудования.

⁴ Согласно расчетам АСИ и данным по производству за 2013 год, итого по Российской Федерации.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ
НИША

ПРОИЗВОДСТВО МЕДИЦИНСКОЙ ДИАГНОСТИЧЕСКОЙ И ТЕРАПЕВТИЧЕСКОЙ АППАРАТУРЫ

01

ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НИШИ

Соответствие приоритетам развития региона	Соответствует основным направлениям инвестиционной стратегии Самарской области до 2030 года
Объем потребления товаров медицинской промышленности в Российской Федерации в 2014 году ⁵	198 млрд руб.
Доля импорта по Российской Федерации в 2014 году ⁶	84.2%
Потенциальная емкость рынка сбыта в год под импортозамещением по Российской Федерации ⁷	101 млрд руб.
Потенциальная емкость рынка сбыта в год под импортозамещением по Самарской области ⁸	424.4 млн руб.

02

КОНКУРЕНТНОЕ ОКРУЖЕНИЕ

На территории Самарской области функционирует несколько крупных предприятий в этой нише, среди которых — ФГУП «Самарское ПРОП» Минздравсоцразвития России и ОАО «Медтехника», ОАО «Самарский электромеханический завод». Вместе с тем, доля этих компаний в общем объеме предложения составляет не более 18% от общего объема продаж. А принимая во внимание тот факт, что чуть менее трети рынка медицинских изделий (около 40 млрд руб.) составляет медицинское оборудование, не имеющее российских аналогов, в данной нише открываются отличные возможности в том числе и для организации совместных предприятий с иностранными производителями.

03

ПОЧЕМУ САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ

- Процесс формирования фармацевтического кластера, запущенный в регионе, будет способствовать повышенному вниманию к отрасли со стороны правительства области.
- Высокая обеспеченность квалифицированными кадрами.

04

ПЛОЩАДКА ДЛЯ РАЗМЕЩЕНИЯ

Наименование	Индустриальный парк «Преображенка»
Общая площадь, га	170
Электроэнергия, Мвт	50
Газ, тыс. м ³ /час	8.5
Водоснабжение Водоотведение	да да
Ж/Д Автодорога	нет да

⁵ По данным Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, от 45% до 50% закупалось по программам модернизации здравоохранения.

⁶ По данным Министерства промышленности и торговли Российской Федерации и отраслевых обзоров ОАО «РВН».

⁷ Согласно расчетам АСИ.

⁸ Согласно расчетам АСИ.